

# “NUESTRA PREMISA ES QUE NO HAY QUE TENER PRISA POR SER EL PRIMERO”

**Pontevedra** | El Grupo Sangreal es un conjunto de empresas especializadas en la inversión financiera y gestión de patrimonios de manera global que realiza gestiones en cualquier campo de inversión y tiene su sede en Pontevedra. Su máxima es adaptarse al perfil de sus clientes, contando para ello con profesionales del sector de la inversión financiera e inmobiliaria internacional.

Este consolidado grupo de empresas vuelve a representar al conglomerado empresarial de la ciudad en la Misión Comercial a China promovida por la Asociación de Jóvenes Empresarios. El responsable de proyectos, el pontevedrés Jacobo Gallego, nos explica las actuaciones que están llevando a cabo actualmente.

#### ¿Cómo surgió este viaje a China?

—Hace dos años por estas fechas firmamos como intermediarios el desarrollo de un proyecto de inversión inmobiliaria de 40 millones de euros en la ciudad de Censen, provincia de Guandong, que fue suscrito en un 50% por clientes nuestros. Ello nos ha obligado a realizar un seguimiento de la operación de forma periódica y, por consiguiente, eso ha favorecido el proceso de estrechar las relaciones con socios locales chinos, que por su propia forma de ser empresarial, nos han llevado a estudiar nuevas oportunidades de inversión, desarrollo comercial y negocio. Ese es el motivo de nuestro viaje.

#### ¿Qué les ha llevado a invertir en China?

—En su momento fue el impresionante dinamismo de su economía, su enorme capacidad de producción y el tamaño de su mercado, el mayor del mundo, unido a la escasa presencia de empresas españolas, que progresivamente se van asomando a China. Los funda-



En la imagen, Fernando Villaverde, Enrique Orza y Jacobo Gallego, trabajadores del Grupo Sangreal.

mentos de esta economía son sólidos, las perspectivas a medio/largo plazo son optimistas debido al continuo crecimiento de la inversión, así como del comercio extranjero, que va en aumento con el Gobierno de China dando los pasos hacia una progresiva liberalización de su economía y dando continuidad al crecimiento equilibrado y las políticas sociales.

#### ¿Cuáles son los principales objetivos de la empresa a la hora de asesorar? ¿Cómo definiría la forma de trabajar de la empresa?

—Sangreal Investment es una firma de profesionales que tiene como vocación ofrecer un servicio integral de asesoramiento de inversiones, consultoría y planificación financiera global, buscando siempre

la máxima rentabilidad financiero-fiscal, enfocada en la satisfacción de las necesidades del cliente. Su trayectoria independiente la ha situado en una posición estratégica, única en la provincia de Pontevedra, con una sólida base de negocio comercial recurrente y un alto grado de diversificación, que es garantía de futuro. Nuestra misión es responder a las necesidades reales de los clientes, aportando soluciones financieras profesionales y estableciendo con ellos relaciones personalizadas a largo plazo, para contribuir a la sociedad en la cobertura, flexible y adaptada, de las necesidades financieras y sociales básicas.

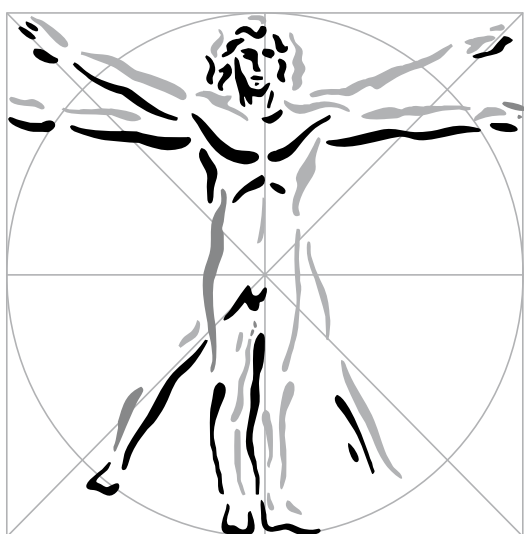
#### ¿Qué proyectos tienen para el futuro?

—La verdad que estamos acabando de planificar el desarrollo del segundo parque solar más grande de España, en la provincia de Aragón, que cubrirá el 30% de la demanda de la provincia en el año 2009. Precisamente, esta semana los ingenieros están perfilando los flecos de desarrollo de obra civil, bajo la cual tenemos una fuerte apuesta en la innovación de una técnica que nos ayudará a bajar costes entre un 50% y un 65%. Ésto va a favorecer la Tasa Interna de Retorno de nuestros inversores hasta niveles del 12%, cuando el resto del sector anda en torno al 8% o al 10%, eso con el permiso de la nueva regulación tras el Decreto y asis-

tiendo a recortes del 20% en costos de materiales. Nuestras previsiones son que bajen de 0,44 euros/kwh a niveles de 0,37 euros/kwh. Dentro del marco internacional leíamos en la prensa económica que Amancio Ortega quiere desembarcar en el mercado de la India “a medio plazo”. Efectivamente secundamos esa idea, llevamos en el mercado Indio con inversiones pasivas más de 4 años, es más, fueron las primeras que hicimos en el marco internacional y estamos madurando relaciones con socios locales, bajo la premisa de “no hay que tener prisa por ser el primero”, y no olvidamos que el momento es ahora, como lo fue hace 3 años en China. ■

# Sangreal

investment



www.sangreal.es

**Pontevedra**  
Plaza Curros Enríquez, 4 - 1º A  
36002 Pontevedra

Teléfono 986.90.38.63  
Fax 986.90.38.66

e-mail: [sergioiglesias@sangrealinvestment.com](mailto:sergioiglesias@sangrealinvestment.com)

Correo Electrónico: [informacion@gruposingreal.com](mailto:informacion@gruposingreal.com)